



Optimisons la relation aux autres

“Puissance 2” Management

Si les mots sont nécessaires et indispensables pour communiquer, ils sont insuffisants pour construire une vraie puissance relationnelle. Découvrez un mode de communication élégant et efficace, source de toute performance.

CONTEXTE

Quel que soit le poste demandé, il est devenu impossible de mener à bien la plupart des projets d'entreprise sans savoir optimiser sa relation à l'autre, sa communication interpersonnelle.

Il s'agit d'avantage de savoir travailler en interactivité avec les autres et de fédérer les différences pour être plus performant.

Mener une réunion ou un entretien avec ses collaborateurs, faire passer efficacement ses messages au quotidien, gérer positivement un conflit, prendre des décisions adaptées, entraîner l'adhésion et générer l'action sont devenus les basiques de toute fonction managériale.

Nous sommes co-auteurs de toutes nos relations.

POUR QUI ?

Toute personne amenée à manager d'autres personnes. Toute personne amenée à créer l'interactivité des uns avec les autres.

OBJECTIFS

Améliorer l'interactivité et l'efficacité des individus et des groupes ne s'improvise pas.

Pour opérer dans ce domaine où s'implique la subtilité des personnalités, des comportements, des motivations et des attitudes de chacun, il convient de permettre à chaque collaborateur de mieux comprendre ces mécanismes, de les reconnaître et de savoir s'en servir avec élégance.

■ **Savoir faire** : développer chez chacun une vraie compétence relationnelle par un apprentissage basique du mode de fonctionnement de l'être humain et de sa communication.

■ **Savoir être** : permettre à chacun de se positionner dans son rôle en fonction de ses capacités et de ses valeurs.

■ **Puissance** : Créer l'échange, acquérir la pertinence nécessaire à générer la motivation de chacun, permettre une réelle interactivité entre les personnes, passer d'un "leadership qui impose" à un leadership qui engendre". Devenir un peu plus "Manager Coach".



Optimisons l'esprit de réflexion et de décision

A l'issue de l'intervention chaque collaborateur sera capable de :

- **Susciter et générer** de vrais échanges.
- **Renforcer** ses qualités d'écoute et d'adaptation
- **Comprendre** la logique de l'autre.
- **Rétablir** la communication en situation difficile
- **Passer** du moi à l'autre pour un "nous" constructif
- **Transformer** un problème en objectif : Stratégie de l'objectif
- **Comprendre** l'approche systémique et l'interactivité
- **Résoudre** les situations conflictuelles.
- **Développer** des attitudes de négociation et de compromis réalistes au quotidien
- **Favoriser** la cohésion d'équipe
- **Réussir** un entretien individuel avec un collaborateur

METHODOLOGIE

La pédagogie est assurée par Florence Levain, Maître Praticien en PNL, formateur et Coach certifié à l'IFPNL (www.ifpnl.fr). Vision réaliste, positive et humaniste.

Chaque thème sera abordé avec des apports théoriques, une démonstration et un document explicatif. Ensuite une mise en pratique immédiate sur des cas réels permet à chacun d'être à tour de rôle : sujet, intervenant et observateur.

La méthode permet également d'intégrer un travail de réflexion personnelle afin que chacun trouve sa propre puissance dans sa nouvelle capacité d'échange avec les autres.

ORGANISATION PRATIQUE

Formule de 3 JOURS 21H espacés chacun d'une semaine permettant au participant de pratiquer son apprentissage entre les sessions et d'enrichir ces dernières des succès ou difficultés rencontrés.

Formation inter entreprise : nous faire part de vos besoins individuels pour créer un groupe.

Formation intra entreprise : nous consulter pour un devis à la carte.

Training individuel : à l'issue de cette formation, il est possible de prévoir des séances individuelles à la carte selon les objectifs opérationnels de chacun ou les difficultés individuelles rencontrées.

BUDGET PREVISIONNEL

Après un diagnostic précis de vos besoins, un devis adapté vous sera remis dans les plus brefs délais.

Dates et Horaires

Les dates et horaires se construisent en fonction de vos demandes.

Merci de nous contacter .



optimisation

Boulogne-sur-Mer
Tél : 03.21.105.106
Portable : 06.14.27.34.39
flevain@rh-optimisation.fr
www.rh-optimisation.fr

L'homme est le meilleur de l'entreprise